

APICE CALCIO

Magazine

MATCH *Day*



vs



21-12-2025



Classifica

1		Ebolitana Calcio 1925	40	10		Rossoblu Castel S. Giorgio	20
2		USD APICE CALCIO 1964	39	11		Lions MM Montemiletto	20
3		Battipagliese Calcio	34	12		Castelpoto	18
4		Agerola	28	13		Poli. Puglianello	18
5		Pro Sangiorgese	27	14		Salernum Baronissi	17
6		Città Di Solofra	26	15		U.S. Angri 1927	17
7		Costa D'Amalfi	25	16		Virtus Monteforte Irpino	15
8		San Vito Positano 1956	22	17		Pol. Santa Maria Cilento	14
9		Sanseverinese	21	18		Buccino Volcei	13

TURNO PRECEDENTE

TURNO ODIERNO

PROSSIMO TURNO

APICE CALCIO 1964	3-2	Virtus Monteforte
San Vito Positano	2-2	Buccino Volcei
Salernum Baronissi	1-0	LMM Montemiletto
Sanseverinese	0-0	Castel S. Giorgio
Agerola	1-1	Costa d'Amalfi
Battipagliese	2-0	Città di Solofra
Ebolitana	1-1	Castelpoto
Pol. Puglianello	1-1	Pro Sangiorgese
U.S. Angri 1927	1-2	Pol. S.Maria Cilento

APICE CALCIO 1964	-	Castelpoto
San Vito Positano	-	Pol. S.Maria Cilento
Salernum Baronissi	-	Città di Solofra
Sanseverinese	-	Costa d'Amalfi
Pro Sangiorgese	-	Buccino Volcei
Battipagliese	-	Castel S. Giorgio
Ebolitana	-	LMM Montemiletto
Pol. Puglianello	-	Agerola
U.S. Angri 1927	-	Virtus Monteforte

Castelpoto	-	U.S. Angri 1927
Pol. S.Maria Cilento	-	Pro Sangiorgese
Città di Solofra	-	Ebolitana
LMM Montemiletto	-	APICE CALCIO 1964
Costa d'Amalfi	-	Battipagliese
Castel S. Giorgio	-	Salernum Baronissi
Buccino Volcei	-	Pol. Puglianello
Virtus Monteforte	-	San Vito Positano
Agerola	-	Sanseverinese

Editoriale sul Girone B

a cura di **PASQUALE CIAMBRIELLO**



A) L'undici titolare sceso in campo contro la Virtus Monteforte;
B) L'esultanza della squadra al goal del vantaggio;
C) Mister Cioffi;
D) Romeo autore di una doppietta e Evangelista autore del momentaneo 2-2.

Si chiude il girone d'andata del Girone B di Eccellenza Campania con una classifica che fotografa un campionato vivo, equilibrato e ricco di spunti, soprattutto nella zona centrale e in coda.

La 17ª giornata non stravolge i vertici, ma conferma gerarchie, ambizioni e fragilità.

L'Ebolitana si laurea campione d'inverno con 40 punti, nonostante il pareggio interno per 1-1 contro il Castelpoto. Un risultato che non scalfisce la solidità del percorso dei blaugrana, forti di 12 vittorie, una sola sconfitta e della miglior difesa del girone (13 gol subiti). Il margine sull'Apice resta minimo, ma la sensazione è quella di una squadra strutturata e consapevole.

Alle spalle della capolista, l'Apice manda un segnale fortissimo: il 3-2 sulla Virtus Monteforte consente agli uomini di mister Cioffi di salire a quota 39 punti, ad una sola lunghezza dalla vetta e di rafforzare il secondo posto. L'Apice chiude il girone d'andata con il miglior attacco del girone (39 gol segnati) e conferma di potersi giocare fino in fondo le chance di promozione diretta.

La Battipagliese si conferma terza forza del campionato grazie al 2-0 esterno ottenuto contro il Solofra. I bianconeri toccano quota 34 punti, restando pienamente in zona playoff. Una squadra equilibrata, esperta, capace di colpire nei momenti chiave e di tenere il passo delle prime.

Pareggio per 1-1 tra Agerola e Costa d'Amalfi, risultato che lascia entrambe a metà del guado: l'Agerola è quarta a 28 punti, mentre i costieri restano settimi a 25, senza riuscire a dare lo strappo decisivo.

Importante anche l'1-1 tra Polisportiva Puglianello e Pro Sangiorgese: i salernitani restano quinti a 27 punti, mentre il Puglianello, con 18 punti, rimane pericolosamente vicino alla zona calda.

Il 2-2 tra San Vito Positano 1956 e Buccino Volcei, invece, non risolve i problemi di entrambe: i costieri salgono a 22 punti, mentre il Buccino chiude l'andata all'ultimo posto con 13 punti, nonostante una gara combattuta.

Lo 0-0 tra Sanseverinese e Rossoblù Castel San Giorgio conferma l'equilibrio della parte medio-bassa: 21 punti per i blucerchiati, 20 per i rossoblù, entrambe ancora pienamente coinvolte nella lotta salvezza.

Vittoria fondamentale del Salernum Baronissi, che supera 1-0 il Lions MM Montemiletto e sale a 17 punti, agganciando la zona playout e mostrando timidi segnali di crescita.

Colpo esterno della Polisportiva Santa Maria Cilento, che espugna Anagni per 2-1: tre punti pesantissimi che portano i cilentani a 14 punti, accorciando la classifica sul fondo e riaprendo la corsa salvezza. Notte fonda invece per l'U.S. Anagni 1927, penultima con 17 punti e una difesa tra le più perforate del girone.

Il Girone B, al giro di boa, consegna un verdetto chiaro solo in parte: Ebolitana e Apice hanno qualcosa in più rispetto alle altre, ma la distanza è minima. Alle loro spalle, la Battipagliese è pronta ad approfittare di ogni passo falso.

Dal quarto posto in giù, è una lotta serrata dove ogni punto pesa come un macigno.

Il girone di ritorno si preannuncia incandescente: nulla è deciso, e ogni domenica può cambiare il volto del campionato

Interviste ai *Protagonisti*



Vincenzo *Potenza*

Potenza sei stato una riconferma e uno dei pilastri di questa squadra, cosa significa e cosa ha significato ripartire da Apice?

Sono davvero felice di far parte di questo gruppo. Ho scelto di ripartire da Apice perché ero – e sono tuttora – convinto che quest'anno ci fossero tutte le basi per costruire qualcosa di importante. **Nonostante gli infortuni che ti hanno tenuto lontano dal campo, come ti senti e come valuti il percorso fin ora?**

Fisicamente mi sento bene e sono soddisfatto del cammino che, fino ad oggi, abbiamo intrapreso insieme. Grazie al lavoro quotidiano, ogni squadra che ci affronta lo fa con una consapevolezza diversa: quella di trovarsi di fronte a una realtà forte e determinata.

Cos'è cambiato dallo scorso anno? Qual è la vostra marcia in più?

Nonostante alcuni innesti di valore, credo che la vera differenza rispetto alla passata stagione sia stata l'aver iniziato la preparazione fin da subito

con il mister e il suo staff. Per me questo è un fattore decisivo, che ci ha dato compattezza e continuità.

Cosa speri per il futuro? E cosa auguri ai tifosi?

Sono convinto che, se continueremo su questa strada e con la stessa mentalità, ci toglieremo ancora molte soddisfazioni. Continuare a sognare non costa nulla, e il mio augurio ai tifosi è di vivere insieme a noi queste emozioni, con la stessa passione e fiducia che ci trasmettono ogni giorno.



Bruno *Perretta*

Sei stato uno dei primi acquisti di agosto e stai difendendo con grande determinazione la nostra retroguardia. Come sono stati questi mesi per te ad Apice?

Sono davvero felice di essere arrivato qui. Fin dal primo giorno ho percepito la serietà e l'organizzazione della società: un progetto chiaro, obiettivi definiti e la volontà costante di crescere. Questo ci permette di lavorare con tranquillità e concentrazione. Inoltre si è formato un gruppo unito, dove si respira un vero clima di famiglia: l'ambiente ideale per lavorare bene e crescere insieme. I risultati, infatti, stanno arrivando.

La vittoria contro la Virtus Monteforte ha mostrato la forza di questa squadra. Che gruppo siete e come ti trovi con i tuoi compagni?

Siamo una squadra compatta, fonda-

ta su sincerità e rispetto reciproco. In spogliatoio c'è un clima positivo e ognuno è pronto a sacrificarsi per il compagno. Questo spirito si è visto chiaramente nella vittoria con la Virtus Monteforte, dove abbiamo dimostrato quanto teniamo l'uno all'altro, sia nei momenti positivi che in quelli più difficili.

Vi aspettavate di trovarvi in questa posizione di classifica?

All'inizio della preparazione non sapevamo bene che tipo di squadra fossimo. Ma già dalle prime settimane ci siamo resi conto del grande potenziale, del bel gruppo che stava nascendo, del supporto della società e dell'ottimo lavoro dello staff. Con impegno e affrontando le partite una alla volta, non è un caso trovarci oggi in questa posizione.

Cosa ti auguri per il futuro?

Per il futuro mi auguro di continuare a migliorare, di divertirmi in campo e di ottenere insieme più vittorie possibili. L'importante è restare uniti e dare sempre il massimo, partita dopo partita. Sono convinto che, con questo spirito, riusciremo a raggiungere grandi traguardi



I nostri sponsor: *FAREnergia*



Chi è il CEO e qual è la vostra storia?

Il nostro CEO è Felice Pepe, che ha fondato l'azienda nel 2009 insieme alle sorelle Rita ed Antonella con una visione chiara: promuovere la sostenibilità ambientale attraverso l'innovazione tecnologica. Sin dall'inizio, ci siamo dedicati alla realizzazione di impianti ad energie rinnovabili, fornendo soluzioni che contribuiscono a ridurre l'impatto ambientale e a migliorare l'efficienza energetica.

La nostra storia è caratterizzata da una continua evoluzione nel campo della sostenibilità. Abbiamo iniziato con la progettazione e l'installazione di impianti fotovoltaici e, nel corso degli anni, abbiamo ampliato la nostra offerta includendo impianti eolici, sistemi di riscaldamento e raffreddamento ad alta efficienza e soluzioni di automazione per la gestione energetica. Grazie all'adozione di tecnologie all'avanguardia e alla formazione continua del nostro team di esperti, ci siamo affermati come leader nel settore della sostenibilità e dell'efficienza energetica. Oggi, siamo orgogliosi di contribuire attivamente alla transizione verso un futuro energetico più sostenibile.

Qual è la vostra mission e in che ambito operate?

La nostra missione è quella di fornire soluzioni sostenibili e innovative nel settore energetico, contribuendo così a un futuro più verde e responsabile. Operiamo in diverse aree, tra cui:

- **Impianti ad Energie Rinnovabili:** Ci specializziamo nella progettazione e realizzazione di impianti fotovoltaici, eolici e geotermici, offrendo soluzioni su misura per clienti residenziali, commerciali e industriali. La nostra priorità è garantire un ritorno economico e ambientale per i nostri clienti, promuovendo l'uso di fonti di energia pulita.
- **Elettrica e Termoidraulica:** Offriamo servizi di installazione e manutenzione di impianti elettrici e termoidraulici, assicurando che ogni sistema funzioni in modo efficiente e sicuro. Ci impegniamo a integrare le tecnologie più recenti e sostenibili, contribuendo a ridurre il consumo energetico e le emissioni di carbonio.
- **Sostenibilità Ambientale:** La nostra dedizione alla sostenibilità si riflette in ogni progetto che intraprendiamo. Crediamo che ogni azienda abbia la responsabilità di proteggere l'ambiente e lavoriamo attivamente per sensibilizzare i nostri clienti sull'importanza di adottare pratiche eco-friendly.

In sintesi, la nostra missione è di essere un partner affidabile e innovativo nel settore energetico, offrendo soluzioni che non solo soddisfano le esigenze dei nostri clienti, ma che contribuiscono anche a un futuro sostenibile per le generazioni future.

Il cuore del vostro operato: cosa e chi volete raggiungere?

Il nucleo del nostro operato si basa su valori fondamentali come sostenibilità, innovazione e responsabilità sociale. Vogliamo raggiungere diversi gruppi di interesse:

- **Clienti Residenziali e Aziendali:** La nostra clientela comprende sia privati che aziende che desiderano ridurre i costi energetici e migliorare la propria sostenibilità. Offriamo soluzioni personalizzate che rispondono alle loro specifiche esigenze, garantendo sempre la massima qualità e sicurezza.
- **Comunità e Ambiente:** Ci consideriamo parte integrante della comunità e siamo impegnati a promuovere il benessere ambientale. Attraverso la nostra attività, desideriamo con-

tribuire a un futuro più sostenibile, riducendo l'impatto ambientale delle nostre operazioni e supportando iniziative locali per la preservazione dell'ambiente.

- **Dipendenti e Collaboratori:** Valorizziamo il nostro team di esperti e investiamo nella loro formazione e sviluppo. Crediamo che un ambiente di lavoro stimolante e inclusivo favorisca la crescita professionale e personale, e vogliamo che ogni membro del nostro team si senta parte di un progetto più grande, contribuendo attivamente al successo dell'azienda.

In sintesi, il nostro operato è orientato a creare un impatto positivo su tutti i fronti: dai clienti e dalla comunità all'ambiente e ai nostri dipendenti, con l'obiettivo di promuovere una cultura della sostenibilità e dell'innovazione.

Cosa vi ha spinto a sposare il progetto Apice Calcio?

Abbiamo scelto di sponsorizzare il progetto Apice perché condividiamo i valori di sostenibilità e responsabilità sociale che questo progetto rappresenta. La sponsorizzazione di iniziative locali, come eventi sportivi o culturali, ci permette di rafforzare il nostro legame con la comunità e di promuovere uno stile di vita attivo e sano.

Crediamo che lo sport possa essere un potente strumento di aggregazione e che possa contribuire a sensibilizzare le persone sull'importanza della sostenibilità ambientale. Attraverso la nostra sponsorizzazione, ci impegniamo a sostenere i talenti locali e a promuovere una cultura di rispetto per l'ambiente, incoraggiando i partecipanti e il pubblico a diventare ambasciatori della sostenibilità.

Inoltre, sostenere il progetto Apice ci consente di rafforzare la nostra presenza nel territorio e di far conoscere i nostri servizi a un pubblico più ampio, contribuendo così alla crescita della nostra azienda mentre facciamo la nostra parte per il bene della comunità e dell'ambiente.



Spazio *Sei Sannio*

Open Innovation e Startup: la collaborazione con grandi aziende per la crescita

In un mondo sempre più interconnesso, le startup non possono più affrontare il mercato da sole. Per crescere e competere con le aziende più grandi, è necessario un approccio innovativo, che preveda la collaborazione tra realtà piccole e agili e grandi aziende consolidate. Una delle modalità che sta emergendo con forza è quella dell'open innovation, che rappresenta un'opportunità straordinaria per le startup di innovare più velocemente e per le grandi aziende di attingere a nuove idee fresche e disruptive. Ma cosa significa esattamente open innovation e come può favorire la crescita delle startup?

Cos'è l'Open Innovation?

Il termine open innovation è stato coniato dal professore Henry Chesbrough, che lo ha definito come il processo che consente alle aziende di utilizzare idee, tecnologie e conoscenze esterne per accelerare la propria innovazione. In altre parole, non si tratta più di rimanere chiusi nel proprio "laboratorio" aziendale, ma di aprirsi a collaborazioni esterne, sia con startup che con università, centri di ricerca, o persino altri settori industriali. Le startup, con la loro flessibilità e la capacità di adattarsi velocemente, possono trarre enormi vantaggi dall'accesso a risorse, finanziamenti e competenze che altrimenti potrebbero non essere a loro disposizione. D'altro canto, le grandi aziende possono sfruttare il dinamismo delle startup per innovare in settori dove potrebbero essere più lente o conservative.

La collaborazione con grandi aziende: un'opportunità di crescita

Per le startup, l'open innovation con le grandi aziende rappresenta un'opportunità unica per accelerare la propria crescita. Collaborare con un gigante del settore permette infatti di superare alcune delle barriere più comuni che le startup affrontano, come la scarsità di risorse, l'accesso limitato al mercato o la difficoltà di scalare velocemente. Le grandi aziende, invece, traggono vantaggio dall'agilità delle startup e dalla loro capacità di risolvere rapi-

damente problemi complessi in modo innovativo. Un esempio concreto di come le startup possono beneficiare di questa collaborazione arriva da vari settori. Nei settori tecnologici, le startup possono usufruire delle infrastrutture aziendali consolidate per fare crescere i propri prodotti in modo più sicuro e veloce. Pensiamo, per esempio, alle startup che collaborano con grandi aziende nel settore della fintech: queste realtà possono integrare le proprie soluzioni innovative nei sistemi bancari già esistenti, ottenendo visibilità e una base clienti significativa senza dover partire da zero. Anche nel settore sportivo, dove l'innovazione tecnologica è sempre più richiesta, le startup possono essere chiamate a sviluppare nuove soluzioni per il monitoraggio delle performance, l'analisi dei dati o il miglioramento dell'esperienza del tifoso. Le partnership con i club calcistici o con le grandi aziende del settore sportivo permettono a queste piccole realtà di testare le loro innovazioni su larga scala, ricevendo feedback immediati e accedendo a risorse che accelerano la fase di sviluppo.

Le Diverse Modalità di Open Innovation

L'open innovation si declina in diverse modalità, che permettono alle startup di entrare in contatto con le grandi aziende e di cogliere le opportunità di crescita. Tra le principali modalità di collaborazione troviamo:

1. **Corporate Venture Capital:** le grandi aziende investono direttamente in startup promettenti per ottenere accesso a nuove tecnologie e soluzioni innovative. In cambio, le startup ricevono risorse finanziarie e competenze aziendali che permettono loro di crescere e svilupparsi in modo sostenibile;
2. **Acceleratori e Incubatori:** molte aziende hanno creato acceleratori o incubatori di startup che offrono risorse, formazione e mentorship. Questi programmi sono focalizzati nel fornire alle startup non solo capitale, ma anche la possibilità di entrare in contatto con un network di esperti, mentori e potenziali partner commerciali;
3. **Partnership Tecnologiche:** le grandi aziende possono collaborare con le startup per sviluppare soluzioni innovative. Per esempio, una grande azienda tecnologica potrebbe lavorare con una startup che ha sviluppato una nuova applicazione, offren-

do risorse per implementarla su larga scala e farla arrivare a un pubblico più vasto;

4. **Acquisizioni e Fusioni:** un altro modo in cui le startup possono beneficiarsi dell'open innovation è attraverso le acquisizioni da parte di grandi aziende. In questo caso, una grande azienda compra la startup per integrarne la tecnologia o il know-how. Mentre la startup guadagna accesso a una base di clienti molto più ampia e risorse per continuare la sua crescita, la grande azienda può integrare velocemente soluzioni innovative nel proprio portafoglio.

Vantaggi dell'open Innovation per le Grandi Aziende

Per le grandi aziende, l'open innovation rappresenta una strada per rimanere competitive in un mercato che cambia velocemente. L'innovazione interna, pur essendo fondamentale, può non essere sufficiente per rispondere alle sfide globali e ai rapidi cambiamenti tecnologici. Collaborare con startup permette alle grandi aziende di:

1. **Accedere a nuove idee:** le startup sono molto più agili e in grado di esplorare idee non convenzionali. Questo dà alle grandi aziende l'opportunità di acquisire soluzioni fresche e fuori dagli schemi;
2. **Adattarsi più velocemente ai cambiamenti:** le startup sono in grado di rispondere rapidamente alle tendenze emergenti. Le grandi aziende, più strutturate e lente, possono beneficiare di questa agilità;
3. **Rischiare meno:** invece di investire ingenti somme in progetti interni, le grandi aziende possono testare nuove soluzioni e tecnologie attraverso collaborazioni con startup. Questo riduce il rischio di fallimenti, in quanto consente di testare idee in modo più rapido ed economico;
4. **Ampliare il portafoglio di prodotti e servizi:** le partnership con startup possono arricchire il portafoglio di una grande azienda, portando innovazioni che altrimenti potrebbero richiedere anni di ricerca e sviluppo internamente.

Il Futuro dell'open Innovation

Le prospettive per l'open innovation sono estremamente promettenti, soprattutto con l'evoluzione dei modelli di business digitali.

L'accesso alle tecnologie avanzate come la blockchain, l'intelligenza artificiale e l'Internet of Things sta cambiando rapidamente il panorama, creando nuove opportunità di innovazione condivisa. La crescente diffusione della digital transformation sta riducendo le barriere tra startup e grandi aziende, creando un ambiente in cui l'innovazione è un processo continuo e collaborativo. Per le startup, l'open innovation è una chiave fondamentale per accelerare la propria crescita. Per le grandi aziende, è l'opportunità di restare al passo con i tempi, integrando soluzioni innovative che arrivano da un mondo giovane e dinamico. Questo ecosistema collaborativo è destinato a prosperare, e le startup che sanno come sfruttare queste opportunità avranno senza dubbio un vantaggio competitivo significativo.

In conclusione, l'open innovation non è solo un concetto futuristico, ma una pratica concreta che sta già cambiando il modo in cui le aziende di tutte le dimensioni crescono e innovano. La sinergia tra startup e grandi aziende è la chiave per costruire un futuro in cui l'innovazione è alla portata di tutti.



Contattaci a:
info.sannio@sei.ventures

Sponsor 25/26



PUNTOEDIL



**BASE
HOUSE**

I Colori della Terra
Frutta e Verdura
di Renato Russo

GTSPORT



FAREnergia
fonti alternative rinnovabili



LOMA



LNT

**LA NUOVA
TECNICA**

**NON
SOLO
BIRRA**

CleanStyle

**BONATTI
FASHION**
Antonietta De Rosa



LDI
YOUR SOLUTION



Avv. Giovanni PALERMO
Avvocato - Grafologo Giudiziario



F.A.R.C.S.r.l.

GIVOVA



Studio Dentistico Errico

miwaenergia
IL NUOVO ORIZZONTE GAS E LUCE

Cave Irpine s.r.l.



VENTIGRANI



**QUARANTIELLO
ALIMENTARI**
Dal 1981 - la qualità nel tempo



C.E.A. s.r.l.
CHEMICAL ENGINEERING ASSOCIATION

SOIL PROJECT srl
Indagini & Laboratorio terre

**Pneumatic
Evolution s.r.l.**
F.lli CASUCCIO



STUDIO LEGALE DE SIMONE
Avvocato Marianna De Simone



2M
CALCESTRUZZI S.R.L.

SICA



F.M.P. COSTRUZIONI GENERALI S.r.l.